

## Key Account Manager (m/w/d) für den Bereich LED-Beleuchtungen

### Deine Aufgaben

- Du weißt, was technisch anspruchsvolle Kunden wollen. Du betreust eigenverantwortlich bei diesen Kunden Projekte und beratest diese in allen Fragen rund um unsere Beleuchtungslösungen.
- Du verstehst dich als Aushängeschild unseres Unternehmens. Bei Messen und Veranstaltungen repräsentierst du uns und unsere Produkte kompetent und kundennah.
- Du arbeitest eng mit dem Vertrieb, der Entwicklung und weiteren Unternehmensbereichen zusammen.
- Du berichtest direkt an die Geschäftsführung.

### Dein Profil

- Abgeschlossenes Hochschulstudium im technischen Bereich oder einen vergleichbaren Abschluss im Bereich Elektro- / Automatisierungstechnik
- Erfahrung im Vertrieb von erklärungsbedürftigen technischen Produkten oder Lösungen im B2B-Bereich
- Gutes technisches Verständnis und ein Gespür für Markttrends und neue technologische Entwicklungen
- Du verfügst über sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse und kommunizierst sicher in Wort und Schrift mit unseren internen Abteilungen und unseren internationalen Kunden
- Du arbeitest strukturiert und analytisch.
- Du bringst Teamfähigkeit, Kreativität und Eigeninitiative mit

### Wir bieten

- Einen unbefristeten Arbeitsvertrag
- Umfangreiche Einarbeitung
- Auf Wunsch einen E-Dienstwagen auch zur privaten Nutzung
- Bike-Leasing
- Leistungsgerechte Vergütung
- Teilzeit ab 20 Stunden/Woche möglich
- Flexibles Arbeiten durch Gleitzeit und mobiles Arbeiten
- 30 Tage Urlaub
- Langfristige Perspektiven in einem zukunftsorientierten Unternehmen
- Ein Team, das zusammenhält und ein respektvolles Miteinander auf Augenhöhe lebt

### Haben wir dein Interesse geweckt?

Dann möchten wir dich gerne kennenlernen und freuen uns auf deine aussagekräftigen und vollständigen Bewerbungsunterlagen per Mail.

Nur direkte Bewerbungen – wir akzeptieren keine Bewerbungen von privaten Arbeitsvermittlern.

**Jetzt bewerben >**